

EDIÇÃO 01 DE 2024



2024 Manual de Negócios

SUMÁRIO

Oportunidade A Sós	04
Estrutura da rede	05
Categorias e bonificações	05
Kit obrigatório	11
Crédito de adesão do consultor(a)	13
Programa de descontos	14
+Ganhos	16
Glossário de termos A Sós	34
Universidade A Sós	37

A SÓS

Nossa empresa nasceu do sonho de celebrar os prazeres que a vida oferece, principalmente aqueles relacionados a sexualidade, de uma forma intensa e repleta de experiências memoráveis. Temos como objetivo criar produtos e conceitos inovadores para um público cada vez mais exigente e aberto a quebrar tabus e se aventurar em um mundo de descobertas, sensações, sensualidade e cumplicidade.

Vimos pautados pela ética e compromisso de um trabalho transparente e enriquecedor para todos aqueles que tenham contato com nossa marca, desde os nossos colaboradores até

**MAIS DO QUE UMA MISSÃO TEMOS UM LEMA:
A VIDA É UM PRAZER!**

SEJA BEM VINDO A OPORTUNIDADE A SÓS



Você está começando o seu negócio independente A Sós e preparamos um manual para você conhecer seus objetivos como Consultor(a) e alcançar todo o sucesso que você desejar. Com a A Sós, você tem diversas possibilidades de ganhos, através da venda de produtos e da construção de sua equipe.

SER CONSULTOR(A) A SÓS É MUITO MAIS QUE VENDER PRODUTOS SENSUAIS.

Aqui você escolhe fazer parte de uma rede de pessoas engajadas, felizes que fazem do seu trabalho algo prazeroso e rentável. São pessoas que compartilham vontades e anseios de proporcionar aos outros uma melhor qualidade de vida e novas descobertas.

Um Consultor(a) A Sós tem a oportunidade de ouvir e falar, ensinar e aprender ampliando seus relacionamentos e fazendo mais pessoas felizes. O retorno que você como Consultor(a) A Sós recebe é seu crescimento pessoal e também profissional comercializando os produtos A Sós. Acreditamos que a nossa linha de produtos sensuais pode melhorar a vida íntima de pessoas e casais trazendo mais prazer. Nossos produtos levam as pessoas a se redescobrirem de forma única e prazerosa. E quando nossa vida vai bem, tudo ao nosso redor segue o mesmo propósito.

CONFIRA A SEGUIR, OPORTUNIDADES ÚNICAS DE GANHOS!

PRÉ-REQUISITOS:

- Ser maior de 18 (dezoito) anos.
- Ter residência fixa no país.
- Possuir CPF.
- Possuir e-mail válido.

ESTRUTURA DA REDE



Supervisor Regional

Líder

Consultor Qualificado

Consultor

CATEGORIAS E BONIFICAÇÕES



CONSULTOR

Desconto de 45% para pedidos no primeiro ciclo após a compra do Kit Início/Vale-Compra;

10% sobre o valor do Kit início/vale-compra dos seus indicados diretos em forma de crédito;

5% de crédito sobre a pontuação de todas as compras de seus indicados diretos;

Escritório Virtual exclusivo.

CONSULTOR QUALIFICADO

Desconto entre 45% e 50% de acordo com o seu reconhecimento do ciclo;

10% sobre o valor do Kit início/vale-compra dos seus indicados diretos em forma de crédito;

5% de crédito sobre a pontuação de todas as compras de seus indicados diretos;

Escritório Virtual exclusivo;

Qualificado, pode-se tornar um(a) Líder A Sós.



Líder transforma **visão** em **realidade**

LÍDER

Bônus geração de **2% sobre a equipe do líder gerado.**

10% de bonificação sobre a pontuação de sua equipe direta.

5% de bonificação sobre a pontuação de sua equipe indireta.

Bônus de R\$ 400,00 para cada líder gerado por você em sua equipe.

Mantém todos os ganhos e benefícios na atividade de consultor.

Escritório Virtual exclusivo.

LÍDER PRATA

Bônus geração de **2% sobre a equipe do líder gerado.**

Bônus Liderança de **2% sobre a equipe de seus líderes diretos.**

10% de bonificação sobre a pontuação de sua equipe direta.

5% de bonificação sobre a pontuação de sua equipe indireta.

Bônus de R\$ 400,00 para cada líder gerado por você em sua equipe.

Mantém todos os ganhos e benefícios na atividade de consultor.

Escritório Virtual exclusivo.

LÍDER OURO

Bônus geração de **2% sobre a equipe do líder gerado.**

Bônus Liderança de **3% sobre a equipe de seus líderes diretos.**

10% de bonificação sobre a pontuação de sua equipe direta.

5% de bonificação sobre a pontuação de sua equipe indireta.

Bônus de R\$ 400,00 para cada líder gerado por você em sua equipe.

Mantém todos os ganhos e benefícios na atividade de consultor.

Escritório Virtual exclusivo.

LÍDER PLATINA

Bônus geração de **2% sobre a equipe do líder gerado.**

Bônus Liderança de **4% sobre a equipe de seus líderes diretos.**

10% de bonificação sobre a pontuação de sua equipe direta.

5% de bonificação sobre a pontuação de sua equipe indireta.

Bônus de R\$ 400,00 para cada líder gerado por você em sua equipe.

Mantém todos os ganhos e benefícios na atividade de consultor.

Escritório Virtual exclusivo.



LÍDER ESMERALDA

Bônus geração de **2% sobre a equipe do líder gerado.**

Bônus Liderança de **5% sobre a equipe de seus líderes diretos.**

10% de bonificação sobre a pontuação de sua equipe direta.

5% de bonificação sobre a pontuação de sua equipe indireta.

Bônus de R\$ 400,00 para cada líder gerado por você em sua equipe.

Mantém todos os ganhos e benefícios na atividade de consultor.

Escritório Virtual exclusivo.

LÍDER SAFIRA

Bônus geração de **2% sobre a equipe do líder gerado.**

Bônus Liderança de **6% sobre a equipe de seus líderes diretos.**

10% de bonificação sobre a pontuação de sua equipe direta.

5% de bonificação sobre a pontuação de sua equipe indireta.

Bônus de R\$ 400,00 para cada líder gerado por você em sua equipe.

Mantém todos os ganhos e benefícios na atividade de consultor.

Escritório Virtual exclusivo.





Líder transforma **visão** em **realidade**

LÍDER RUBI

Bônus geração de **2% sobre a equipe do líder gerado.**

Bônus Liderança de **7% sobre a equipe de seus líderes diretos.**

10% de bonificação sobre a pontuação de sua equipe direta.

5% de bonificação sobre a pontuação de sua equipe indireta.

Bônus de R\$ 400,00 para cada líder gerado por você em sua equipe.

Mantém todos os ganhos e benefícios na atividade de consultor.

Escritório Virtual exclusivo.

LÍDER DIAMANTE

Bônus geração de **2% sobre a equipe do líder gerado.**

Bônus Liderança de **8% sobre a equipe de seus líderes diretos.**

10% de bonificação sobre a pontuação de sua equipe direta.

5% de bonificação sobre a pontuação de sua equipe indireta.

Bônus de R\$ 400,00 para cada líder gerado por você em sua equipe.

Mantém todos os ganhos e benefícios na atividade de consultor.

Escritório Virtual exclusivo.



SUPERVISOR REGIONAL

O supervisor/gerente regional é antes de tudo um funcionário da empresa devidamente registrado, ou seja, um funcionário **CLT**.

O supervisor/gerente é um contratado da empresa A Sós e dentre suas funções destacam-se:

- **Prospectar, estabelecer e treinar Novos Líderes.**
- **Promover conceito “A Sós”.**
- **Desenvolver Equipes.**
- **Acompanhar Líderes.**
- **Explorar cobertura de mercado.**
- **Atingir metas.**

Sendo um CLT o supervisor/gerente regional terá salário fixo (valor a ser definido pela empresa) + bonificação (Bônus sobre vendas) conforme sua área de atuação.

Das regras:

O cálculo do bônus será sobre a venda líquida das equipes de sua região de atuação.

KIT INÍCIO OBRIGATÓRIO

A A Sós sabe da importância do acesso ao Material de Apoio pelos Consultores que irão iniciar as atividades nesse segmento. Esse acesso permite que seu trabalho se torne mais profissional e contemple produtos estratégicos para que você obtenha lucro mesmo no pedido inicial!



Das regras e benefícios:

- A compra do Kit Início é obrigatória.
- Somente após a compra do Kit Início, você torna-se um Consultor(a) A Sós e tem acesso ao Escritório Virtual.
- Além do Kit Início existe a opção do Vale-Compra, que você irá antecipar um valor para usar no seu primeiro pedido, ou seja, você libera o seu acesso e terá a liberdade de escolher os itens. Lembrando que o Vale-Compra é virtual, não receberá nada “físico” referente a ele.

É muito importante que você espalhe a notícia de que se tornou um Consultor(a) A Sós!



Algumas dicas e ferramentas disponíveis para alavancar os resultados:

- Avise todas as pessoas que conhece de que você é Consultor(a) A Sós, deixe seu cartão, mande e-mails e mensagens via celular.
- Compartilhe a notícia para: a família, os amigos, os colegas de trabalho e da escola/faculdade, os vizinhos, os clientes do salão de beleza que frequenta, na porta da escola e outros estabelecimentos comerciais do bairro, como as academias de ginástica. Todo lugar é uma possibilidade de conhecer pessoas e mostrar o catálogo e os produtos A Sós.
- Use você mesmo(a) os produtos para poder oferecê-los com propriedade, destaque os benefícios de cada produto ao indicar aos seus clientes.
- Tenha sempre consigo o catálogo A Sós e amostras dos principais produtos!
- **Link do catálogo:** <https://produtosasos.com.br/catalogo/>
- Use as redes sociais como Facebook, Instagram e outras para divulgação.
- Utilize as amostras e outros produtos que tenha para demonstrar aos seus clientes, permitindo que eles experimentem o que desejarem.

CRÉDITO ADESÃO DO CONSULTOR(A):



Consultor(a) A Sós tem diversas oportunidades de ganho. Todo novo consultor(a) direto da sua equipe que adquirir o kit início ou o Vale-Compra você ganha 10% sobre o valor assim que o pagamento for confirmado. Na A Sós as oportunidades batem à sua porta e você precisa apenas recebê-las.

A compra do Kit Início irá bonificar/creditar sempre o patrocinador seja ele Consultor(a) ou Líder.

Sendo um Consultor(a) que indicou ele receberá 10% do valor do Kit/Vale-Compra em crédito após a confirmação de pagamento conforme as regras de crédito já existente.

Sendo um Líder que indicou ele receberá 10% do valor do Kit/Vale-compra em bônus após a confirmação de pagamento conforme as regras de crédito já existente.

Exemplo:

VALE COMPRA – R\$ 150,00
Consultor recebe crédito de R\$ 15,00
Líder recebe bônus de R\$ 15,00

KIT INÍCIO 01 – R\$ 220,00
Consultor recebe crédito de R\$ 22,00
Líder recebe bônus de R\$ 22,00

*Os valores dos Kits podem ser alterados sem aviso prévio.



Das regras:

- Para recebimento do crédito ou bônus, o pedido do Kit/Vale-Compra deve estar pago e o Consultor(a)/Líder devem estar **ativos**.
- A validade dos créditos é de até 60 (sessenta) dias corridos para utilização.

PROGRAMA DE DESCONTO



O Consultor(a) A Sós que faz compras regulares e com boa pontuação, é beneficiado pelo programa de descontos. O qual tem variação de no mínimo **45%** e máximo de **50%**.

DESCONTO INICIAL

Após a compra do Kit Inicial ou Vale-Compra você está apto a realizar o seu primeiro pedido.

Durante todo o primeiro ciclo (mês) o desconto será de **45%**.

DESCONTO INICIAL	
PONTOS NO PEDIDO	DESCONTO
ACIMA 100	45%

Exemplo:

- Comprei o kit dia 05 de janeiro.
- Realizei um pedido no dia 10 de janeiro com 275 pontos – o desconto desse pedido foi de 45%.
- Realizei outro pedido no dia 20 de janeiro com 170 pontos – o desconto desse pedido foi de 45%.
- Realizei o terceiro pedido no dia 27 de janeiro com 483 pontos – o desconto desse pedido foi de 45%.

DESCONTO POR FIDELIDADE

Agora que você Consultor(a) já passou pela etapa do kit e realizou suas primeiras compras você será beneficiado com uma qualificação, de acordo com a sua média de compra dos últimos 02 (dois) ciclos, podendo atingir as qualificações – **Prata | Ouro**. Ao alcançar novas qualificações, o desconto será maior na compra de produtos.

O critério utilizado para qualificação é de acordo com a média de pontos pessoais realizados nos últimos 02 (dois) ciclos, conforme tabela abaixo:

TABELA DE DESCONTO FIDELIDADE		
QUALIFICAÇÃO	PONTOS NO PERÍODO	DESCONTO
PRATA	MÉDIA ATÉ 350	45%
OURO	MÉDIA ACIMA DE 351	50%

Das regras de qualificação:

- **Primeiro ciclo (mês):** O critério de qualificação/reconhecimento será a média de pontos pessoais dividido por 01(um).
- **Segundo ciclo (mês):** O critério de qualificação/reconhecimento será a média de pontos pessoais dividido por 02(dois). E a partir de então, a média será sempre dos últimos 02 (dois) ciclos.

Exemplos:

- Realizei durante o mês de janeiro um total de 280 pontos e era o meu primeiro mês de compra. A sua média de pontos para realizar compras em fevereiro será de: $280 \text{ (pontos de janeiro)} / 1 = 280 \text{ pontos de média}$. Portanto, você será um Consultor Prata em fevereiro e todos os pedidos que realizar durante o mês será com o desconto de 45% independente da pontuação.
- Realizei durante o mês de fevereiro um total de 570 pontos e era o meu segundo mês de compra. A sua média de pontos para realizar compras em março será de: $280 \text{ (pontos de janeiro)} + 570 \text{ (pontos de fevereiro)} = 850 \text{ (total de pontos)} / 2 = 425 \text{ pontos de média}$. Portanto, você será um Consultor Ouro em março e todos os pedidos que realizar durante o mês será com o desconto de 50% independente da pontuação.

+ GANHOS



As possibilidades de ganhos aumentam gradativamente, basta definir sua estratégia comercial e realizá-la com afinco. Seu crescimento vem através de diversas formas. Confira:

- A. Venda através de catálogo
- B. Indicação de consultores
- C. Evento “Momento A Sós”
- D. Pode se tornar líder rapidamente

A. VENDA ATRAVÉS DO CATÁLOGO

A **A Sós** adota o modelo de venda por relacionamento por acreditar que ao comercializar nossos produtos, os Consultores passam por um processo de transformação pessoal, familiar, social e profissional.

Venda Direta

A venda direta é um sistema de comercialização de bens de consumo e serviços diferenciado, baseado no relacionamento entre vendedores e compradores, fora de um estabelecimento comercial fixo.

O Consultor(a) A Sós pode vender seus produtos em vários momentos: receber seus clientes em sua residência, visitá-los em suas casas, atendê-los no seu local de trabalho, estudo ou em outros ambientes. Recomendamos sempre escolher locais que permitam uma venda consultiva, ou seja, uma venda que permita ir a fundo no entendimento das necessidades do cliente e usar ao máximo o conhecimento que se tem para indicar o melhor produto e forma de uso.

Acreditamos no poder das relações, na oportunidade de desenvolvimento pessoal e profissional e também na capacidade de transformação que geramos ao conectar pessoas com os mesmos propósitos.

A venda através do Catálogo A Sós, não é apenas comercial. Nossos produtos

trazem soluções, estreitam relacionamentos, renovam a vida afetiva de casais e promovem uma melhor qualidade de vida.

O contato de um Consultor(a) A Sós com o cliente não se resume apenas à venda, mas na capacidade de ouvir, entender e saber oferecer o melhor produto. Afinal um Consultor(a) não é apenas um vendedor, é também uma pessoa amiga, próxima, um confidente e também um orientador e transformador de vida. Por isso, a necessidade de manter um relacionamento de confiança, transparência e ética.

Importante:

A venda de produtos ocorrerá em função de seu comportamento.

Do processo de venda com catálogo:

- Cabe ao Consultor(a) a captação de pedidos de seus clientes.
- Após ter em mãos os produtos que os clientes escolheram deve realizar o pedido junto a empresa A Sós através do site.
- Após receber o pedido realizado, o Consultor(a) deve entregar os produtos aos seus clientes e receber pelas vendas efetuadas.
- O lucro do Consultor(a) é a diferença do preço de compra junto a empresa A Sós em relação ao preço de comércio junto ao cliente.
- A empresa A Sós não se responsabiliza pelo não pagamentos dos clientes captados pelo Consultor.
- A empresa A Sós preza sempre pelas boas práticas de mercado não permitindo a comercialização de produtos com preços extremamente baixos que prejudique toda a rede. Em caso comprovado de práticas abusivas de preço, a empresa reserva-se ao direito de excluir de sua rede o praticante.
- A empresa A Sós poderá excluir a qualquer momento um membro da rede por desconformidade com nossas políticas e regras.

Da lucratividade:

- O lucro estimado seguindo os preços sugeridos no catálogo A Sós varia entre 65% a 100% de lucro conforme a qualificação do Consultor.
- Quanto melhor o relacionamento comercial com a empresa, maior sua qualificação e também seu lucro.
- Os preços do catálogo A Sós são apenas sugestões que oferecemos aos Consultores A Sós, podendo ser alterado, desde que seguindo as boas práticas de mercado e não trabalhar com preços extremamente baixos.

B. INDICAÇÃO DE CONSULTORES

Indique ou cadastre um novo(a) Consultor(a) usando seu “Código de Patrocinador” e a cada compra efetuada pela sua indicação, você recebe 5% de crédito sobre a pontuação de todas as compras de seus indicados diretos para adquirir produtos. O Consultor(a) indicante recebe o crédito de 5% somente de suas indicações diretas (1º nível), ou seja, as indicações indiretas (2º nível) não geram crédito. Os consultores que estiverem Ativos, além de fazerem compras com desconto também poderão cadastrar e indicar novos consultores(as) para o negócio.

O prazo para utilização de resgate desses créditos é de 60 (sessenta) dias, logo se foi convertido dia 05 por exemplo, o vencimento do crédito será de 60 (sessenta) dias após o dia 05.

Da liberação de créditos:

- Os créditos acumulam durante o ciclo e são liberados para utilização ao fechamento do ciclo.
- O fechamento do ciclo anterior ocorrerá no dia 05 (cinco) do próximo ciclo. Caso o dia 05 caia no fim de semana ou feriado, o fechamento ocorrerá no próximo dia útil.
- Exemplo: Os créditos do ciclo de fevereiro estarão disponíveis para utilização no ciclo de março, a partir do dia 5.

Importante: Não há limite mínimo ou máximo para o resgate dos créditos.

Das regras:

- Para recebimento do valor em crédito o Consultor(a) deve estar Ativo, ou seja, ter realizado pelo menos 01 pedido mínimo nos últimos 02 (dois) ciclos.
- A validade dos créditos é de até 60 (sessenta) dias corridos após sua liberação.

C. EVENTO MOMENTO A SÓS

Quer vender sem sair de casa?

Seja capaz de promover eventos como Chás de Lingerie, Bingo Erótico entre outros.

O “Momento A Sós” foi desenvolvido para você atuar de forma profissional distribuindo informações relevantes e materiais com credibilidade que fazem de um Consultor(a) A Sós um profissional de sucesso. Venha você também para a A Sós!

O evento é uma grande oportunidade de ampliar sua rede de contatos, de captação de novos consultores para sua rede e ainda ter uma renda extra comercializando os produtos A Sós. Como apoio ao seu evento, A Sós, está constantemente desenvolvendo material de apoio exclusivo como materiais de divulgação, placas, banners, cartão de visita, brindes e vestimenta padronizada A Sós.

O evento é seu maior universo de atuação onde você poderá em um só espaço divulgar seu trabalho como Consultor(a), realizar captação, falar mais da consultoria digital A Sós, além de comercializar produtos.



Ativação Bimestral

Agora que você Consultor(a) já conhece todas as possibilidades de ganho é importante se manter Ativo para não perder nenhum dos benefícios.

Para se manter Ativo é necessário realizar pelo menos 01 (um) pedido, conforme pontuação mínima vigente, a cada 02 ciclos (meses); assim você continua a receber os créditos e/ou bonificações.

Se o Consultor(a) completar 02 ciclos (meses) sem realizar nenhum pedido ficará Inativo. Durante o período de inativação não receberá créditos e/ou bonificação gerados e o acesso ao Escritório Virtual é bloqueado.

Sobre a atividade na rede:

- O Consultor(a) deverá realizar pelo menos 01 pedido mínimo conforme pontuação vigente a cada 02 ciclos (meses) para manter-se Ativo na empresa.

Estar Ativo é importante para o Consultor(a) ter garantido seus benefícios e acesso liberado ao sistema; além das promoções exclusivas.

- Ao se tornar Inativo, o acesso ao Escritório Virtual fica bloqueado. Para se reativar, o Consultor(a) precisa realizar um novo pedido. Após a confirmação de pagamento do pedido, o Consultor(a) torna-se Ativo novamente e os acessos ao sistema são liberados.

- A empresa A Sós preza sempre pelas boas práticas de mercado não permitindo a comercialização de produtos com preços extremamente baixos que prejudique toda a rede. Em caso comprovado de práticas abusivas de preço, a empresa reserva-se ao direito de excluir de sua rede o praticante.

- A empresa A Sós poderá excluir a qualquer momento um membro da rede por desconformidade com nossas políticas e regras.

Crédito empresa – Boleto 28 dias

A empresa concederá o crédito e usará o boleto 28 dias como forma de pagamento. Esta linha de crédito é exclusiva para Consultores ativos.

Agora que você Consultor(a) já conhece todas as possibilidades de ganho é importante se manter Ativo para não perder nenhum dos benefícios.

Para se manter Ativo é necessário realizar pelo menos 01 (um) pedido, conforme pontuação mínima vigente, a cada 02 ciclos (meses); assim você continua a receber os créditos e/ou bonificações.

Se o Consultor(a) completar 02 ciclos (meses) sem realizar nenhum pedido ficará Inativo. Durante o período de inativação não receberá créditos e/ou bonificação gerados e o acesso ao Escritório Virtual é bloqueado.

Das regras:

- A forma de pagamento boleto 28 dias só gerará bônus e crédito após a confirmação de pagamento.
- O pedido que tiver a forma de pagamento de boleto 28 dias não contará como média de pontos para qualificar consultor até que o pagamento seja confirmado.
- Em vias de regras, após a confirmação de pagamento, segue-se as regras gerais do plano.
- A empresa A Sós se reserva o direito de solicitar documentação comprobatória como cópia de documento de identidade (Identidade, CNH dentro do prazo de validade ou correspondente), comprovante de endereço e outras informações necessárias para a análise de crédito.
- O crédito será concedido pela empresa que tem total direito e autonomia de negar a aprovação do mesmo, caso haja indício de fraude, restrição de crédito ou documentação insuficiente para análise ou ilegível.
- Caso ocorra atraso de pagamento a empresa tem total direito e autonomia de suspender o crédito.

RECONHECIMENTO PROFISSIONAL



D. TORNE-SE LÍDER RAPIDAMENTE

Ao indicar novos Consultores, sua rede cresce naturalmente e você estará elegível para ser tornar um(a) Líder. Por que elegível?

Porque você precisa ter pelo menos 07 Consultores(as) diretos ativados, ou seja, que já adquiriram o Kit Início/Vale-Compras e sua equipe direta (1º nível) atingir a pontuação de 5.000/mês, além de cumprir todos os pré-requisitos abaixo. Aceitando a Liderança, você passa a receber os valores de sua bonificação em dinheiro, depositado em sua conta via Pix mediante o recebimento da nota fiscal com o valor a receber*.

Neste momento sua bonificação passa de 5% para 10% da sua equipe direta (1º nível) e 5% das indiretas (2º nível até o próximo Líder).

Esta é mais uma oportunidade de continuar a crescer dentro da A Sós, para quem gosta de motivar e desenvolver pessoas. Como Líder A Sós você promove e apoia o crescimento de sua equipe colaborando para o desenvolvimento coletivo de todos

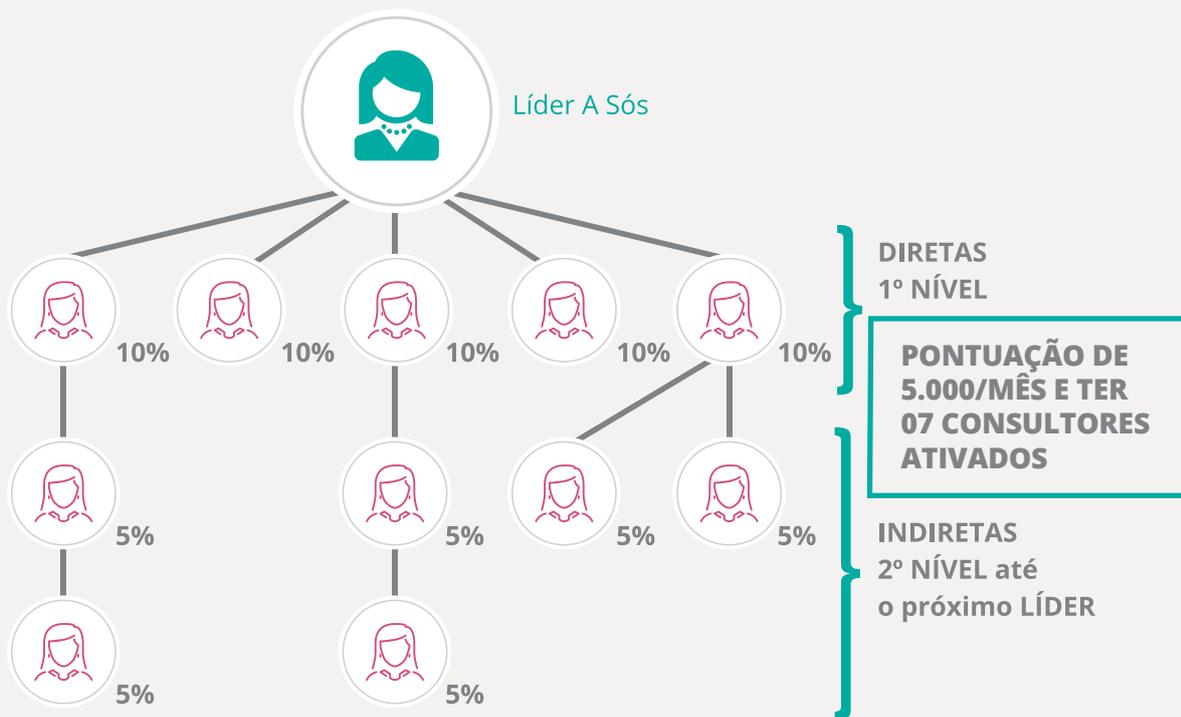
Pré-Requisitos para se Tornar um Líder:

- Maiores de 18 (dezoito) anos;
- Ter residência fixa no país;
- Ter o cadastro PJ com CNPJ válido para emissão de Nota Fiscal referente a bonificação recebida;
- Possuir e-mail válido.
- Ser um(a) Consultor(a) A Sós Ativo
- Ter 07 Consultores(as) diretos ativados que já adquiriram o kit início.
- Ter atingido 5.000 (cinco mil) pontos através de sua equipe direta dentro de um ciclo.

Das regras:

- Como Líder, caso desista da liderança, a mesma só poderá ser solicitada após 04 ciclos (meses) a partir do ciclo que se tornou Líder. O Líder deverá comunicar a empresa via e-mail a decisão. A empresa tem até 48 horas úteis para alterar sua qualificação de Líder para Consultor(a). Enviar e-mail para sac@produtosasos.com.br
- Em caso da desistência da Liderança, somente poderá retornar à atividade ao fim de 06 ciclos (meses).

- A empresa A Sós preza sempre pelas boas práticas de mercado não permitindo a comercialização de produtos com preços extremamente baixos que prejudique toda a rede. Em caso comprovado de práticas abusivas de preço, a empresa reserva-se ao direito de excluir de sua rede o praticante.
- A empresa A Sós poderá excluir a qualquer momento um membro da rede por desconformidade com nossas políticas e regras.



Se tornou Líder? Agora você recebe em dinheiro o que antes era apenas crédito.

O Consultor(a) qualificado como Líder tem direito a receber bonificação (bônus) em dinheiro, e além disso, essas bonificações também podem ser transformadas em créditos para compra ou como incentivo para a sua rede em forma de transferência de valores.

A partir de agora você escolhe ir mais longe e sendo um Líder A Sós você pode. Seus ganhos crescem com você, a cada novo passo você conquista vantagens, benefícios e premiações. Seu aprendizado e conhecimento fazem toda a diferença em suas novas escolhas. Acredite em você assim como nós acreditamos. Torne-se um Líder de sucesso A Sós!

FORMAS DE GANHO LIDERANÇA

O Líder A Sós além de manter todos os ganhos referente a consultoria já citados neste manual, ativa novos bônus e se torna um Líder Qualificado à medida que sua rede cresce e gera novos Líderes.

BÔNUS EQUIPE

Bônus exclusivo para os Líderes que atingirem a meta mensal da liderança. É composto pela soma de toda a pontuação dos seus consultores diretos e indiretos para te manter qualificado como líder e atingir a meta mensal para receber os valores em bônus.

Os percentuais para esse bônus são:

Os percentuais para esse bônus são:

10% - Do total de pontos dos seus consultores(as) diretos.

5% - Do total de pontos dos seus consultores(as) indiretos. (pago somente até o próximo líder)

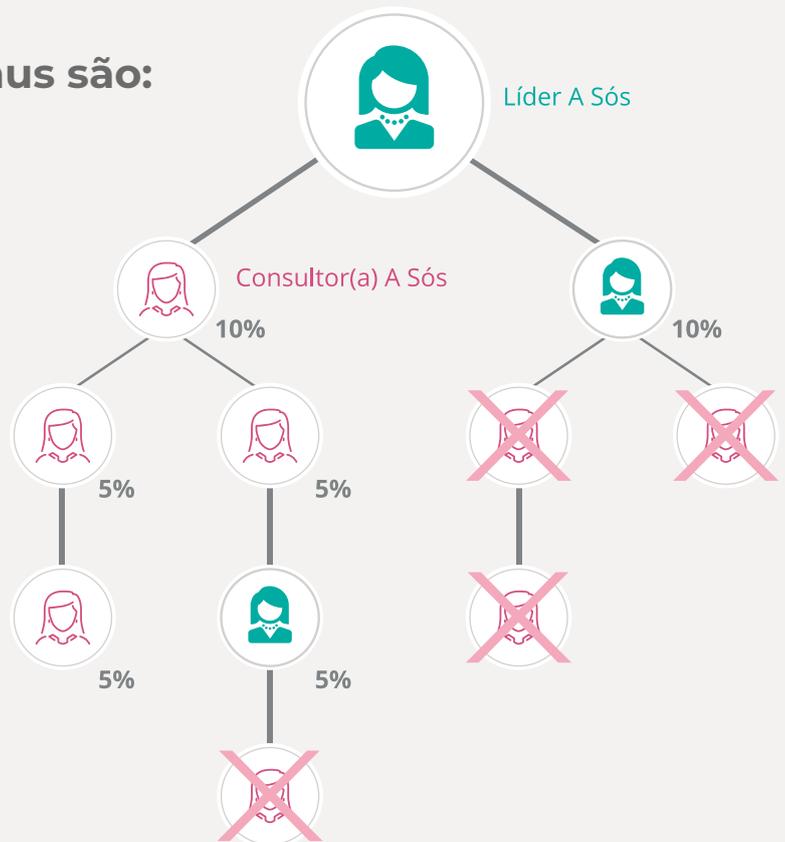
Das regras:

- Exclusivo para Líder que tiver uma equipe com pontuação mínima de 5.000/mês e 07 consultores diretos ativados e estiver oficialmente reconhecido como Líder.

- O pagamento de 5% de sua equipe indireta é realizado até o próximo Líder.

- Caso a equipe do Líder não atinja a meta de 5 mil pontos e não tenha os 07 consultores diretos ativados, ele será reconhecido como Consultor(a).

Sendo um Consultor(a), o Bônus Equipe, ou seja, os 5% dos seus indicados diretos é convertido em crédito para compra sem direito a saque. Os créditos estarão disponíveis para utilização após o fechamento do ciclo.



- A empresa A Sós preza sempre pelas boas práticas de mercado não permitindo a comercialização de produtos com preços extremamente baixos que prejudique toda a rede. Em caso comprovado de práticas abusivas de preço, a empresa reserva-se ao direito de excluir de sua rede o praticante.
- A empresa A Sós poderá excluir a qualquer momento um membro da rede por desconformidade com nossas políticas e regras.

BÔNUS ADESÃO

Refere-se ao bônus de 10% (dez por cento) pago para todo kit início/Vale-Compras adquirido pelos indicados diretos.

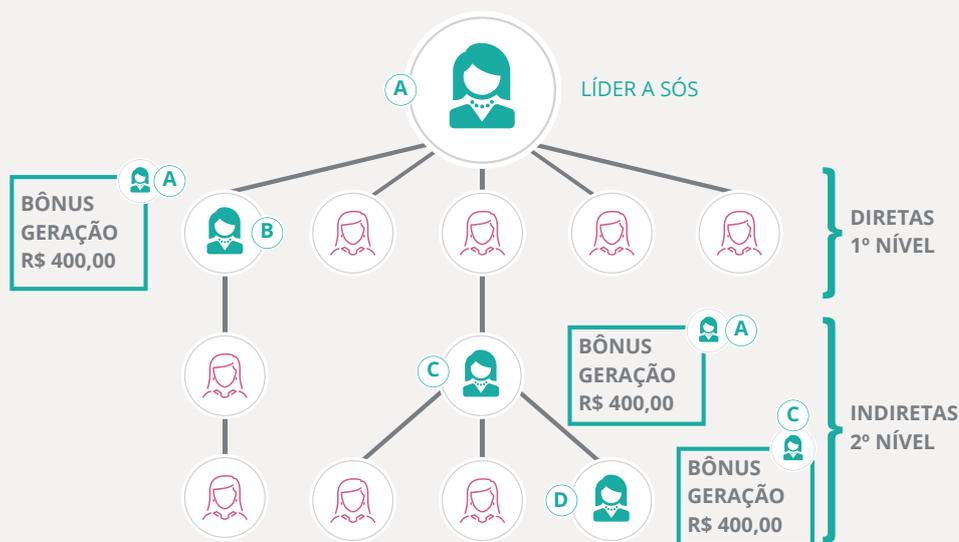
O pagamento do bônus ocorre assim que o pagamento do Kit Início/Vale-Compras for confirmado no sistema.

O Líder não recebe o bônus de 10% (dez por cento) do Kit Início/Vale-Compras pela sua equipe indireta.



BÔNUS GERAÇÃO

Ocorre quando um Líder gera outro Líder em sua rede direta ou indireta. Se o novo líder for indireto, o primeiro líder acima que recebe o bônus, mesmo se não for o patrocinador direto, pois para receber esse bônus tem que ser e estar reconhecido como líder no momento da geração do novo líder. A A Sós paga o prêmio do Bônus Geração no valor de R\$ 400,00 (quatrocentos reais) para o líder que gerou. Esse prêmio é pago uma única vez pelo novo líder gerado. Além deste prêmio, o Líder passa a receber 2% de bônus sobre a pontuação total da equipe gerada.



Das regras:

- Exclusivo para Líder que gerar um novo Líder em sua rede. O bônus geração considera toda a equipe até o próximo Líder, diretos e indiretos.
- O pagamento do prêmio de R\$ 400,00 (quatrocentos reais) é único para cada Líder gerado e recebe somente o Líder que gerou. Ou seja, quando o líder gerado perde a liderança e retorna em outro período para a liderança o prêmio não é pago, mesmo se for em outra equipe.
- O bônus de 2% é sobre o total de pontos atingidos no Bônus Equipe do Líder gerado.
- Caso o Líder gerado se encontrar inativo no período de apuração ou não tenha atingido a pontuação de 5.000 mil/mês e não tenha os 07 consultores diretos ativados; não pagará o bônus de 2% ao seu patrocinador, no caso o Líder acima.
- Se o Líder que gerou novos líderes em um determinado ciclo não atingir a meta de 5 mil pontos em sua equipe e não ter os 07 consultores diretos ativados, ele será reconhecido como Consultor e não receberá o valor do bônus geração dos seus líderes que atingiram a meta. Ou seja, o Bônus Geração só é pago quando o líder gerador e o líder gerado atingiram as metas e estão reconhecidos como líderes no ciclo.
- A empresa A Sós preza sempre pelas boas práticas de mercado não permitindo a comercialização de produtos com preços extremamente baixos que prejudique toda a rede. Em caso comprovado de práticas abusivas de preço, a empresa reserva-se ao direito de excluir de sua rede o praticante.
- A empresa A Sós poderá excluir a qualquer momento um membro da rede por desconformidade com nossas políticas e regras.

BÔNUS LIDERANÇA

O Bônus Liderança qualifica o Líder e libera novos ganhos de acordo com a formação e performance de novos Líderes na sua **equipe direta**, seguindo a tabela abaixo:

TABELA DE BÔNUS LIDERANÇA			
QUALIFICAÇÃO	LÍDERES DIRETOS GERADOS - 1º NÍVEL	OU PONTUAÇÃO DA EQUIPE DOS LÍDERES	BÔNUS
PRATA	1 a 2	-	2%
OURO	3 a 5	17.000 a 34.000 pontos	3%
PLATINA	6 a 8	34.001 a 51.000 pontos	4%
ESMERALDA	9 a 12	51.001 a 76.000 pontos	5%
SAFIRA	13 a 16	76.001 a 109.000 pontos	6%
RUBI	17 a 21	109.001 a 157.000 pontos	7%
DIAMANTE	22 a 26	Acima de 157.000 pontos	8%

Das regras:

- A premissa para receber o Bônus Liderança é ter pelo menos 01 (um) Líder Direto gerado.
- O bônus liderança só contempla o Líder gerado em primeiro nível, ou seja, Líder direto.
- O pagamento do Bônus Liderança considera o total de pontos das equipes dos líderes diretos, ou seja, o total de pontos gerados no Bônus Equipe de cada um deles.
- Em hipótese alguma o Bônus Liderança considera o Líder indireto, ou seja, de 2º nível em diante.
- Mesmo que o Líder tenha uma equipe com pontuação acima de 17.000 (dezesete mil pontos), sem nenhum Líder gerado, não receberá o Bônus Liderança.
- Caso o Líder Direto se encontrar inativo no período de apuração ou não tenha atingido a pontuação de 5.000 mil/mês e não tenha os 07 consultores diretos ativados, não pagará o bônus liderança ao seu patrocinador, no caso o Líder acima.

- Se o Líder que gerou novos Líderes (líder qualificado) diretos em um determinado ciclo não atingir a meta de 5.000 mil pontos e não ter os 07 consultores diretos ativados, ele será reconhecido como Consultor e não receberá o valor do bônus liderança dos seus líderes que atingiram a meta. Ou seja, o Bônus Liderança só é pago quando o líder gerador e o líder gerado atingiram as metas e estão reconhecidos como líderes no ciclo.
- A empresa A Sós preza sempre pelas boas práticas de mercado não permitindo a comercialização de produtos com preços extremamente baixos que prejudique toda a rede. Em caso comprovado de práticas abusivas de preço, a empresa reserva-se ao direito de excluir de sua rede o praticante.
- A empresa A Sós poderá excluir a qualquer momento um membro da rede por desconformidade com nossas políticas e regras.





Agora que já conhece todos os bônus é muito importante entender as regras:

- Um Consultor(a) já no status de Líder, para manter-se como Líder deve considerar a pontuação do Bônus Equipe, ou seja, a pontuação somada dos consultores diretos e indiretos até o próximo Líder.
- O Bônus Equipe é pago até o próximo Líder qualificado e não reconhecido, pois esse Líder abaixo gera outras formas de bônus.
- Após 02 ciclos (meses) seguidos, o Líder já qualificado que não atingir a meta (5.000 pontos de sua equipe direta e indireta e manter 07 consultores diretos ativados), volta a ser qualificado como Consultor(a).
- Mesmo o Líder sendo reconhecido como Consultor(a) após mais de 02 ciclos (meses) sem atingir a meta não perderá sua equipe, prevalecendo a regra já existente referente à perda de equipe.
- Elegível, somente será efetivamente um Líder após o aceite do contrato. Será também necessário ter todos os pré-requisitos citados anteriormente e emitir nota fiscal de serviços contra a empresa.
- Os 5.000 (cinco mil) pontos não incluem pontos de pedidos pessoais em nome do Consultor(a), somente pontos da sua equipe direta e indireta. E os kits iniciais também não geram pontuação.
- O(a) Líder não deve chegar a Situação Comercial - Inativo 3, pois isso configura a Inativação do cadastro. Durante o período de inativação, nenhum bônus gerado em sua rede será pago.
- O(a) Líder não deve fomentar outras marcas concorrentes do mercado erótico. Caso ocorra, o mesmo poderá perder o título de Líder A Sós.
- A empresa A Sós preza sempre pelas boas práticas de mercado não permitindo a comercialização de produtos com preços extremamente baixos que prejudique toda a rede. Em caso comprovado de práticas abusivas de preço, a empresa reserva-se ao direito de excluir de sua rede o praticante.
- A empresa A Sós poderá excluir a qualquer momento um membro da rede por desconformidade com nossas políticas e regras.

SOBRE RECONHECIMENTO DE EQUIPE

Equipe:

- O(a) Líder ao conquistar sua qualificação não a perde mais, desde que tenha pelo menos 01 líder direto, mas os bônus são calculados conforme o desempenho de cada ciclo. Por exemplo, o Líder Ouro em determinado mês poderá ser reconhecido como Prata por seus líderes diretos não atingirem a meta de pontuação ou caso perca um(a) Líder.
- Depois da análise realizada pelo sistema, considerando as regras de cálculo, seja identificado que não atingiu a pontuação desejada será reconhecido como Prata, por exemplo.

Ser reconhecido como Consultor(a):

- Mesmo sendo qualificado como Líder, este poderá ser reconhecido e receber como Consultor(a) caso não atinja a pontuação desejada de 5.000 e/ou não tenha os 07 consultores diretos ativados para se manter como Líder. Ao atingir a pontuação desejada será reconhecido novamente como Líder e receberá os Bônus normalmente.
- Durante este período o Líder já qualificado, não perde sua equipe e poderá se manter como Consultor até o período determinado pela empresa.



PAGAMENTO DE BÔNUS DO LÍDER

Das regras:

- Somente o(a) Líder que atingir a meta do ciclo receberá bônus (dinheiro) de sua equipe. O fechamento do ciclo (mês) anterior ocorrerá no dia 05 (cinco) do próximo ciclo (mês). Caso o dia 05 caia no fim de semana ou feriado, o fechamento ocorrerá no próximo dia útil.
- Após o fechamento o(a) Líder terá 48 (quarenta e oito) horas corridas para transformar parte de seu bônus em crédito ou transferir o valor para outro Consultor(a). Caso tenha convertido parte do bônus em crédito, receberá a diferença, caso contrário, receberá integralmente. Após findar as 48 (quarenta e oito) horas, o(a) Líder que não tiver decidido o que fazer com o valor a receber, será realizado pela empresa que converterá em crédito o valor total disponível.
- A empresa tem até 03 dias úteis para realizar o pagamento do bônus após o fechamento do dia 05 (cinco) e transcorrido às 48 horas.
- O pagamento dos valores sacados será transferido para a conta de cada líder via Pix. Saiba mais detalhes no Manual Bonificação.

Das regras da bonificação:

- O(a) Líder poderá converter parte do bônus em crédito para a realização de pedido ou transferir valores para sua rede em forma de crédito. A validade para utilização do crédito é de 60 (sessenta) dias corridos.

Do direito ao Bônus:

- O Líder não receberá o bônus quando deixar de ser reconhecido como Líder e for reconhecido apenas como Consultor(a), ou seja, quando não atingir as metas do ciclo.
- Ao ser reconhecido como Consultor recebe conforme as regras da consultoria.
- Quando o Líder não atingir a meta de 5 mil pontos no ciclo e não manter os 07 consultores diretos ativados, todos os bônus gerados no decorrer do ciclo serão convertidos em Crédito para compra futuras.

Das formas de pagamento:

- Tanto o Consultor(a) como o Líder poderão usar crédito como forma de pagamento.

Exemplo:

Supondo que um Consultor(a) ou Líder tenha R\$ 200,00 em crédito e faça um pedido de R\$ 300,00. No ato do pagamento o sistema deduzirá o crédito de R\$ 200,00 e o restante de R\$ 100,00 poderá ser pago pelas outras formas de pagamento disponíveis.

SOBRE A POLÍTICA DE FRETE

Pedido de Kit Início: Frete gratuito por meio de PAC para todo o Brasil.

Pedido até 349 Pontos: Consultores e Clientes pagam frete.

Pedido acima de 350 Pontos: Frete gratuito por meio de PAC para Consultores de todo o Brasil.

* As regras do frete podem ser alteradas sem aviso prévio.



GLOSSÁRIO DE TERMOS A SÓS

Ativo: Termo que aplicasse ao status de Consultor(a) ou Líder A Sós. Considera-se ativo um Consultor(a) ou Líder que tenha realizado pelo menos 01 pedido mínimo nos últimos 02 (dois) ciclos.

Bônus: Pagamento realizado em dinheiro, exclusivo para Líderes. O bônus pode ser convertido em créditos para ser utilizado em pedidos.

Ciclo: É o período de atividade de vendas que se inicia no dia 1º (primeiro) e finaliza no último dia de cada mês. O primeiro dia de cada é a data que inicia o novo ciclo e encerra o ciclo anterior.

**Não há um catálogo específico para cada ciclo.*

Crédito: Os créditos conquistados podem ser utilizados como forma de pagamento para a realização de pedidos. Consultores e líderes podem adquirir créditos.

Exclusão da rede A Sós: A empresa A Sós poderá excluir a qualquer momento um membro da rede por desconformidade com nossas políticas e regras.

Inativo: Termo que aplicasse ao status de Consultor(a) ou Líder A Sós. Considera-se inativo todo Consultor(a) ou Líder que não tenha realizado nenhum pedido nos últimos nos últimos 02 (dois) ciclos.

Política de boas práticas de mercado: A empresa A Sós preza sempre pelas boas práticas de mercado não permitindo a comercialização de produtos com preços extremamente baixos que prejudique toda a rede.

Em caso comprovado de práticas abusivas de preço, a empresa reservasse ao direito de excluir de sua rede o praticante.

Venda Líquida: É o valor total do pedido, subtraído os impostos INSS e ISS e o frete.

Qualidade em produtos





**Conhecimento
para ir além!**

UNIVERSIDADE A SÓS

Seu crescimento começa com mais conhecimento e informação.

Aprimore-se sempre:

Acompanhe e indique os nossos treinamentos online para seus clientes. Os treinamentos são semanais, gratuitos e acessíveis pelo seu computador, tablete ou smartphone. Você pode inscrever-se para um novo treinamento e pode interagir em tempo real com o palestrante e com partilhar informações e conhecimento com os demais participantes. Fique por dentro de todos os treinamentos e cursos online, presenciais e também do congresso A Sós.

Conheça a Universidade A Sós, acesse agora:

<https://www.universidadeasos.com.br/>

Conhecimento e informação é primordial para que você Consultor(a) A Sós desenvolva com qualidade seu trabalho de consultoria.

Conheça mais sobre todos os produtos que estão no catálogo A Sós e os demais disponíveis acessando nossa loja:

<https://loja.produtosasos.com.br/>

Não perca a oportunidade de inscrever em nosso canal no Youtube:

<https://www.youtube.com/canalasosoficial>

Assista vídeos sobre produtos, palestras, discussões sobre sexualidade e muita informação de qualidade.

a sós

www.produtosasos.com.br

31 3368.4160